



WWW.SUNNAPORTAL.COM

О ТОРГОВЛЕ НА МАРКЕТПЛЕЙСАХ ТИПА KASPI И WILDBERRIES: *осторожность и этика выхода*

Магжан Тобыкты

6/12/1446 х. — 02.06.2025 г.



О торговле на маркетплейсах типа Kaspi и Wildberries: осторожность и этика выхода

Магжан Тобыкты

6/12/1446 х. — 02.06.2025 г.

SunnaPortal.com

Поступает множество вопросов о допустимости торговли на маркетплейсах вроде Kaspi и Wildberries. Основной повод для сомнений — то, что продавец не знает, покупает ли клиент товар единовременно или в рассрочку с пеней. Также нужно учитывать, что одни и те же платформы в разных странах могут иметь иные юридические условия. К примеру, Wildberries в РФ может предлагать покупки в кредит с начислением пени, а в других странах, таких как Казахстан, такой практики может не быть.

Вопрос стал особенно острым после того, как некоторые получили фетвы, указывающие на запрет продажи на данных

площадках по вышеупомянутой причине. Кто-то, едва услышав об этом, поспешно свернул свою деятельность, не выходя на связь, что нанесло ущерб целым коллективам.

Пророк ﷺ сказал:

لا ضرر ولا ضرار

«Не вреди и не отвечай вредом».

Обращаюсь к мусульманам: будьте осмотрительны. Прежде чем начинать работу с какой-либо платформой, изучайте её положение с точки зрения местного законодательства и шариата. Если вы уже начали, а затем решили выйти, то делайте это достойно, минимизируя вред для других.

Рекомендации по сложившейся ситуации на данный момент:

– Тот, кто ещё не начал: воздержись, пока не изучишь вопрос с надёжными источниками.

– А тот, кто уже начал и вовлёл других: не обрубай резко всё, исчезая и отключая телефоны. Это разрушает доверие, вызывает хаос и наносит вред обществу.

Следует понимать: это не то положение, где запрет очевиден для всех с первого взгляда, как в случае с торговлей спиртным, свининой или работой в ростовщических организациях. Если бы запрет был явным, никто бы не задавал вопросы — все бы и так знали. Но сам факт, что предприниматели интересуются у правоведов, указывает на то, что перед нами новый и комплексный случай (навазиль), требующий квалифицированного шариатского анализа.

Всевышний Аллах сказал:

﴿وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبَا﴾

«Аллах дозволил торговлю и запретил ростовщичество» (Коран, 2:275)

С одной стороны, коммерция дозволена, а с другой — есть сомнение: был ли ваш товар продан в рассрочку с возможной пеней или оплачен полностью. При этом маркетплейсы становятся глобальным трендом, и, возможно, большая часть торговли вскоре будет проходить через них. В похожих ситуациях постановление шариата нередко послабляется, исходя из известного правила:

المشقة تجلب التيسير

«Трудность влечёт за собой облегчение».

В данном случае продавец получает выплату единовременно и не в курсе, что кто-то приобрёл товар в кредит или в рассрочку с

элементами ростовщичества. Здесь возникает уместный вопрос: на ком лежит ответственность за эту пеню — на продавце, покупателе или на самой платформе? Нужно также вникать в тонкости условий юридического договора с каждым отдельно взятым маркетплейсом. Без сомнения, такая ситуация для продавца уже легче, чем очевидный случай, когда один напрямую продаёт другому в рассрочку и в случае просрочки взимает штраф (пеню).

Однако мы не учёные, чтобы самостоятельно выносить постановления в столь многослойных вопросах. Мы обязаны обращаться к обладателям знания.

Если вы приняли решение выйти на основании юридического анализа и достоверной фетвы — выходите, но с

этикетом. Предупредите коллег, дайте им время перегруппироваться.

Однако не используйте фетву как прикрытие собственной халатности. Бывает и так, что некий человек не выполнял свои обязательства, обманывал участников процесса, а потом, увидев фетву, решил «воспользоваться» — на деле нанеся ещё больший вред. Это — двойная ответственность.

А если вы вложили большие средства, вовлекли целые команды, не принимайте резких решений, которые ставят в тяжёлое положение рядовых сотрудников. Люди рассчитывают на зарплату. Не увольняйте их посреди месяца без компенсации и возможности переориентироваться. Последствия могут быть самыми разными. Все

мы помним, как недавно в том же Wildberries произошла перестрелка из-за передела бизнеса, в результате которой были застрелены люди. Дьявол нередко толкает человека на губительные поступки из-за финансовых разногласий.

В итоге была одна проблема, которую вы надеялись решить наскоком, а в результате появилась сотня издержек, каждую из которых придётся выводить в отдельное производство, тратя массу времени и ресурсов.

Что делать тем, кто уже инвестировал, создал сеть и несёт ответственность за других?

Не рубите с плеча, но и не вливайте новых средств, пока не проясните, как поступить. Возьмите паузу и сделайте самое разумное — обратитесь к ученым.

Напишите подробное письмо:

- опишите свою текущую ситуацию,
- уточните масштабы вложений,
- расскажите, на каких условиях вы вовлекли других,
- спросите: оставаться или выходить?

Если выходить, то как выходить: как правильно распорядиться:

- офисом,
- товаром,
- командой,
- обязательствами перед другими (не важно — мусульмане они или нет).

Просите у богословов не только постановление, но и стратегию: как выйти без вреда для людей и без ущерба для призыва Ислама и Сунны, пришедших как милость для миров.

Как вошли в коммерцию с достоинством — так и выходите с достоинством. Без скандалов и интриг.

Пусть Аллах дарует всем мусульманам мудрость и благую прибыль!

Магжан Тобыкты
6/12/1446 х. — 02.06.2025 г.